



Index of Economic Dependence on the State (IEDS)
Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE)
2026

Bosco Aspe & Juan Pina





Intellectual property. This work is published under the Creative Commons licence “CC Attribution-NoDerivatives 4.0 International” (CC BY-ND 4.0). The content may be reprinted and republished for any purpose provided it is not modified or rewritten and provided that the authorship is acknowledged, as well as the status of the Foundation for the Advancement of Liberty as the publisher. Any quotation from this report must be accurate and correctly contextualised. Any digital reference must include the corresponding hyperlink to the digital version on the Foundation’s website.

Propiedad intelectual. Esta obra se publica bajo la licencia de Creative Commons “CC Attribution-NoDerivatives 4.0 International” (CC BY-ND 4.0). Se permite la reimpresión y reedición del contenido para cualquier fin en tanto no se modifique ni rehaga y siempre que se acredite la autoría, así como la condición de la Fundación para el Avance de la Libertad como entidad editora. Toda cita del presente informe deberá ser fiel y estar correctamente contextualizada. Toda mención digital deberá llevar el correspondiente enlace de hipertexto a la versión digital presente en el sitio web de la Fundación.



Financial support. The Foundation is grateful for the support of its community of donors. If you would like to make a donation to support this and other projects run by the Foundation, please scan the QR code or visit www.fundalib.org/don. On the Foundation’s website, you will also find three options for monthly support to join the Fundalib community.

Apoyo financiero. La Fundación agradece el apoyo de su comunidad de donantes. Si deseas realizar una donación para apoyar este y otros proyectos de la Fundación, por favor escanea el código QR o visita www.fundalib.org/don. En el sitio web de la Fundación encontrarás también las tres opciones de apoyo mensual para unirte a la comunidad Fundalib.

First edition: September 2026. **Images:** Shutterstock.

Primera edición: Septiembre de 2026. **Imágenes:** Shutterstock.



ISBN: 979-13-992676-3-1 | **Legal Deposit | Depósito legal:** TO 308-2027 | **Internal reference | Referencia interna:** FAL007
Printed in Spain - Impreso en España - Imprimé en Espagne

Content Sumario

Foreword by Roxana Nicula, President of Fundalib	4
Prefacio de Roxana Nicula, Presidenta de Fundalib	4
What the IEDS measures	6
Lo que mide el IDERE.....	6
The IEDS choice of countries	11
La selección de países del IDERE	11
Levels of dependence observed in 2026	13
Niveles de dependencia observados en 2026	13
Main findings	14
Conclusiones principales	14
IEDS 2026 main table	18
Tabla principal del IDERE 2026	18
Assessment of each country analysed.....	24
Evaluación de cada país analizado.....	24
Fact sheet. Detailed indicator rationale and methodology	38
Ficha técnica. Lógica y metodología detalladas para los indicadores	38
Key sources and bibliographical references.....	49
Fuentes y referencias bibliográficas esenciales.....	49
The authors and the Foundation.....	53
Los autores y la Fundación.....	53

Foreword
Prefacio



Economic freedom is not determined only by taxes, regulation or the formal size of government. It also depends on something less visible, but equally important: the degree to which individuals can organise their economic lives without relying excessively on the state. The Index of Economic Dependence on the State (IEDS) was created to examine that question from a broader perspective. It looks at the state not only as regulator, but also as employer, income provider, customer, subsidizer, owner and gatekeeper. In doing so, it seeks to identify the many channels through which citizens, professionals, workers and businesses may become economically dependent on public institutions.

This dependence is not always the result of coercion, but most forms of public support do erode individual sovereignty even when the intentions are good. Modern societies inevitably contain public employment, social protection, procurement and regulation. The relevant question is one of degree: how much room remains for individuals to earn, invest, work, create and cooperate independently of state resources, permissions and intervention on our everyday lives and action as economic agents in a free society? The IEDS is intended to contribute to that discussion with a comparative and transparent framework. By ex-

La libertad económica no viene determinada únicamente por los impuestos, la regulación o el tamaño formal del Estado. También depende de algo menos visible, pero igualmente importante: el grado en que los individuos pueden organizar su vida económica sin depender excesivamente del Estado. El Índice de Dependencia Económica del Estado (IEDS) se creó para examinar esa cuestión desde una perspectiva más amplia. Considera al Estado no sólo como regulador, sino también como empleador, proveedor de ingresos, cliente, subvencionador, propietario y guardián. Al hacerlo, pretende identificar los numerosos canales a través de los cuales los ciudadanos, los profesionales, los trabajadores y las empresas pueden llegar a depender económicamente de las instituciones públicas.

Esta dependencia no siempre es fruto de la coacción, pero la mayoría de las formas de apoyo público sí erosionan la soberanía individual, incluso cuando las intenciones son buenas. Las sociedades modernas cuentan inevitablemente con empleo público, protección social, contratación pública y regulación. La cuestión a responder es muy sustancial: ¿qué margen queda para que las personas ganen, inviertan, trabajen, creen y cooperen con independencia de los recursos estatales, los permisos y la intervención en nuestra vida cotidiana y en nuestra actuación como agentes económicos en una sociedad libre? El IDERE pretende contribuir a ese debate con un marco comparativo y transparente. Al examinar 51 democracias desarrolladas y economías comparables a través de cuatro ámbitos distintos, ofrece una visión más completa de la autonomía económica que las medidas con-

aming 51 developed democracies and comparable economies through four distinct areas, it offers a more complete picture of economic autonomy than conventional measures focused exclusively on spending, taxation or regulation. At the Foundation for the Advancement of Liberty, we believe that a free society requires citizens who are not only politically free, but also capable of sustaining their lives and pursuing their ambitions with a meaningful degree of economic independence. Government in all of its forms should be limited and constrained; individuals should not, so long as they harm no one else. That is a central tenet of the free, individualist society—shaped by classical liberalism, the Enlightenment, and spontaneous social and economic order—which represents, hitherto, the summit of human civilization. State overreach and interference is a grave disease that threatens to undo this evolution. This Index attempts to measure our independence in the face of such a formidable foe.

Roxana Nicula, President,
Foundation for the Advancement of Liberty

vencionales centradas exclusivamente en el gasto, la fiscalidad o la regulación. En la Fundación para el Avance de la Libertad creemos que una sociedad libre requiere ciudadanos que no solo sean políticamente libres, sino también capaces de sustentar sus vidas y perseguir sus ambiciones con un grado significativo de independencia económica. El Estado, en todas sus formas, debe estar limitado y restringido. Los individuos, en cambio, no deben estarlo, siempre y cuando no perjudiquen a nadie más. Ese es un principio fundamental de la sociedad libre e individualista —moldeada por el liberalismo clásico, la Ilustración y el orden social y económico espontáneo— que representa, hasta la fecha, la cima de la civilización humana. La extralimitación y la injerencia estatales constituyen una grave enfermedad que amenaza con deshacer esta evolución. Este Índice pretende medir nuestra independencia frente a un enemigo tan formidable.

Roxana Nicula, Presidenta de la
Fundación para el Avance de la Libertad



What the IEDS measures

Lo que mide el IDERE

The Index of Economic Dependence on the State (IEDS) measures the extent to which individuals and private economic activity depend on the State for income, economic opportunity, access to markets and permission to act. Its central question is straightforward:

To what extent can individuals as free economic actors pursue their economic lives independently of state resources, state-controlled sectors and state permissions?

The IEDS is not designed as a conventional measure of government size. It does not assume that a country with higher taxation or public expenditure is necessarily more economically dependent on the state, nor that a smaller government automatically leaves individuals more economically autonomous. States can generate dependence through very different mechanisms. They may employ large numbers of people, distribute substantial income through transfers, sustain private firms through procurement and subsidies, own significant parts of the productive economy, or require extensive licences, permits and administrative compliance before individuals are allowed to work, invest or establish businesses. The Index therefore focuses on economic dependence rather than government expenditure.

At the core of the IEDS are two broad forms of dependence. The first is resource dependence. Individuals and private actors may rely economically on the State because it provides their employment, income, customers, subsidies or access to State-controlled economic activity. Such relation-

El Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE) mide hasta qué punto los individuos y la actividad económica privada dependen del Estado en lo que respecta a ingresos, oportunidades económicas, acceso a los mercados y autorización para actuar. Su pregunta central es sencilla:

¿Cuánto pueden los individuos, como agentes económicos libres, desarrollar su vida económica con independencia de los recursos del Estado, los sectores que controla o sus permisos?

El IDERE no está concebido como una medición al uso del tamaño del Estado. No parte de la base de que un país con una fiscalidad o un gasto público más elevados sea necesariamente más dependiente económicamente del Estado, ni de que un Estado más pequeño otorgue automáticamente a los individuos una mayor autonomía económica. Los Estados pueden generar dependencia a través de mecanismos muy diversos. Pueden emplear a un gran número de personas, distribuir mucho ingreso mediante transferencias, sostener a las empresas privadas vía contratación pública y subvenciones, ser propietarios de partes significativas de la economía productiva o exigir numerosas licencias, permisos y actos administrativos a los individuos para trabajar, invertir o emprender. El Índice se centra en la dependencia económica más que en el gasto público.

En el núcleo del IDERE se encuentran dos formas generales de dependencia. La primera es la dependencia de los recursos. Los individuos y los agentes privados pueden depender económicamente del Estado porque este les proporciona em-

ships need not imply political patronage or arbitrary government intervention. Many public transfers and public-sector employment relationships are institutionally stable. Nevertheless, they still represent economic relationships in which personal or commercial income ultimately originates in public resources.

The second is permission dependence. Individuals may receive no money from government and still be highly dependent on it economically if their ability to work, practise a profession, establish premises, start a business or continue operating requires extensive State authorisation and administrative compliance. In this sense, economic autonomy depends not only on who provides resources, but also on how freely individuals can act without repeatedly obtaining government permission.

The IEDS organises these mechanisms into four equally weighted areas:

Area A, "The State as Employer and Personal Income Provider", examines direct personal reliance on government-generated income. It considers the importance of public-sector employment, the economic weight of government remuneration and the role of public social transfers in sustaining household income and economic security. This area captures the most immediate form of State economic dependence: individuals whose employment or material resources derive directly from public institutions.

Area B, "The State as Economic Patron" measures the extent to which ostensibly private economic activity depends

pleo, ingresos, clientes, subvenciones o acceso a actividades económicas controladas por el Estado. Estas relaciones no tienen por qué implicar clientelismo político ni una intervención gubernamental arbitraria. Muchas transferencias públicas y relaciones laborales del sector público son institucionalmente estables, pero siguen representando relaciones en las que los ingresos personales o comerciales salen de recursos públicos.

La segunda es la dependencia de las autorizaciones. Las personas pueden no recibir dinero del Estado y, aun así, depender de él económicamente si su capacidad para trabajar, ejercer una profesión, abrir un local, crear una empresa o seguir operando requiere autorización estatal y el cumplimiento de requisitos administrativos. En este sentido, la autonomía económica depende no solo de quién proporciona los recursos, sino también de la libertad con la que las personas pueden actuar sin tener que obtener repetidamente permisos del Estado.

El IDERE clasifica estos mecanismos en cuatro áreas a las que se asigna igual peso:

Área A, "El Estado como empleador y proveedor de ingresos personales". Examina la dependencia personal directa de los ingresos generados por el Estado. Analiza la importancia del empleo en el sector público, el peso económico de las remuneraciones públicas y el papel de las transferencias sociales públicas en el mantenimiento de los ingresos de los hogares y la seguridad económica. Esta área recoge la dependencia económica más inmediata: las personas cuyo empleo o recursos proceden directamente de instituciones públicas.

on government demand and financial support. Public procurement can make the State a major customer of private firms, while subsidies can sustain producers, sectors and employment through direct public transfers. These mechanisms affect not only businesses but also the workers, investors and suppliers whose economic opportunities ultimately depend on them.

Area C, "The State as Owner and Market Actor" examines the State's direct presence within productive economic activity. It considers both the overall economic footprint of State-controlled enterprises and the breadth of public ownership across commercial and network sectors. Where government owns a substantial share of productive assets or participates extensively across markets, employment, investment, competition and supply relationships are more likely to be influenced by State-controlled economic actors.

Finally, Area D, "The State as Economic Gatekeeper" measures dependence on government permission. It considers the burden of entering economic activity, establishing business premises, accessing regulated professions and complying with recurring administrative obligations. This area is essential to the IEDS because an economy may display relatively limited State ownership or public spending while still subjecting individuals to extensive regulatory dependence.

Together, these four areas provide a broader picture than any single measure of taxation, welfare spending, regulation or State ownership could offer. They examine the State simultaneously as employer, income provider, customer, subsidizer, owner and gatekeeper.

El Área B, "El Estado como patrón económico" mide hasta qué punto la actividad económica aparentemente privada depende de la demanda y el apoyo financiero del Gobierno. La contratación pública puede convertir al Estado en un cliente importante de las empresas privadas, mientras que las subvenciones pueden sostener a los productores, los sectores y el empleo a través de transferencias públicas directas. Estos mecanismos afectan no solo a las empresas, sino también a los trabajadores, inversores y proveedores cuyas oportunidades económicas dependen de ellos.

El Área C, "El Estado como propietario y agente del mercado", examina la presencia directa del Estado en la actividad económica productiva. Tiene en cuenta tanto la huella económica global de las empresas controladas por el Estado como el alcance de la propiedad pública en los sectores comerciales y de redes. Cuando el Estado posee una parte sustancial de los activos productivos o participa de forma significativa en los mercados, es más probable que el empleo, la inversión, la competencia y las relaciones de suministro se vean influidos por agentes económicos controlados por el Estado.

Por último, el Área D, "El Estado como cancerbero de la economía", mide la dependencia de los permisos gubernamentales. Tiene en cuenta la carga que supone iniciar una actividad económica, establecer locales comerciales, acceder a profesiones reguladas y cumplir con obligaciones administrativas recurrentes. Esta área es esencial para el IDERE, ya que una economía puede presentar una propiedad estatal o un gasto público relativamente limitados y, aun así, someter a los individuos a una amplia dependencia regulatoria.

The purpose of the IEDS is therefore not to rank countries according to an abstract preference for a larger or smaller public sector. Its purpose is to assess economic autonomy: the degree to which individuals can earn, produce, invest, transact and organise their economic lives without depending excessively on public resources, State-controlled economic structures or government permission.

A lower IEDS score indicates greater economic independence from the State. A higher score indicates that economic life is more deeply intertwined with it. Each of the four areas contributes 25% of the final IEDS score. Equal area weighting prevents any single pathway to democratic deterioration from dominating the Index. The different weights within each area then distinguish the relative importance of

A lower IEDS score indicates greater economic independence from the state. A higher score indicates that economic life is more deeply intertwined with it.

Una puntuación baja en el IDERE señala una mayor independencia económica respecto al Estado. Una más alta indica que la vida económica está más entrelazada con él.

the indicators most directly associated with that particular dimension of economic dependence on the state.

En conjunto, estas cuatro áreas ofrecen una visión más amplia que la que podría proporcionar cualquier medida aislada relativa a la fiscalidad, el gasto social, la regulación o la propiedad estatal. Examinan al Estado simultáneamente como empleador, proveedor de ingresos, cliente, subvencionador, propietario y guardián.

Por lo tanto, el objetivo del IDERE no es clasificar a los países según una preferencia abstracta por un sector público más grande o más pequeño. Su objetivo es evaluar la autonomía económica: el grado en que los individuos pueden obtener ingresos, producir, invertir, realizar transacciones y organizar sus vidas económicas sin depender excesivamente de los recursos públicos, de las estructuras económicas controladas por el Estado o de la autorización del Gobierno.

Una puntuación más baja en el IDERE indica una mayor independencia económica respecto al Estado. Una puntuación más alta indica que la vida económica está más profundamente entrelazada con el mismo.

Las cuatro áreas contribuyen con un 25 % a la puntuación final del IDERE. La ponderación equitativa de las áreas evita que una única vía hacia el deterioro democrático domine el índice. Las diferentes ponderaciones dentro de cada área distinguen, a su vez, la importancia relativa de los indicadores más directamente asociados a esa dimensión concreta de dependencia económica del Estado.

IEDS 2026 AREAS AND INDICATORS ÁREAS E INDICADORES DEI IDERE 2026	
Area A, "The State as Employer and Personal Income Provider" Área A, "El Estado como empleador y proveedor de ingresos personales"	A1 - Weight of public sector employment Peso del empleo público A2 - Government employee compensation Remuneración a los empleados públicos A3 - Household dependence on public transfers Dependencia de los hogares respecto a ingresos públicos
Area B, "The State as Economic Patron" Área B, "El Estado como patrón económico"	B1 - Dependence on public procurement Dependencia de la contratación pública B2 - Dependence on business subsidies Dependencia de las subvenciones a empresas
Area C, "The State as Owner and Market Actor" Área C, "El Estado como propietario y agente de mercado"	C1 - State-controlled economic footprint Huella de lo controlado por el Estado en la economía general C2 - State ownership across market sectors Propiedad estatal en los diversos sectores del mercado
Area D, "The State as Economic Gatekeeper" Área D, "El Estado como cancerbero de l actividad económica"	D1 - Economic activity entry burden Carga para el acceso a la actividad económica D2 - Economic premises permitting burden Carga para la obtención de permisos para el local físico de actividad D3 - Professional activity access burden Carga para el acceso a una actividad profesional D4 - Ongoing economic compliance burden Carga de las exigencias administrativas para seguir operando
All four areas contribute 25% to the overall IEDS Las cuatro áreas aportan un 25% cada una al IDERE	

The IEDS choice of countries
La selección de países del IDERE

The Index of Economic Dependence on the State (IEDS) is designed to assess this dependence across advanced developeds countries and countries that are institutionally or politically connected to that group. These are mostly democratic countries. Country selection therefore follows three transparent inclusion criteria rather than a discretionary assessment of which countries are sufficiently democratic to merit inclusion.

- **The OECD criterion.** First, the IEDS includes all current members of the Organisation for Economic Co-operation and Development (OECD), together with countries formally engaged in the OECD accession process as of August, 2026.
- **The EU criterion.** The IEDS also includes all member states of the European Union that are not already incorporated through the OECD criterion. EU membership provides a similarly clear institutional basis for inclusion.
- **The similarity criterion.** Finally, the Index includes some countries outside both the OECD and the European Union, which are identified a similarly developed. This criterion extends the IEDS beyond the principal OECD/EU institutional universe to a few other countries that belong substantively to the group of economically developed liberal democracies.

Finally, inclusion is subject to a minimum data-coverage requirement. Countries for which an excessive proportion of the 11 indicator scores must be inferred or imputed

El Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE) está diseñado para evaluar esta dependencia en los países desarrollados avanzados y en aquellos que están vinculados institucional o políticamente a ese grupo. Se trata, en su mayoría, de países democráticos. Por lo tanto, la selección de los países se rige por tres criterios de inclusión transparentes, en lugar de una evaluación discrecional sobre qué países son lo suficientemente democráticos como para merecer su inclusión.

- **El criterio de la OCDE.** En primer lugar, el IDERE incluye a todos los miembros actuales de la Organización para la Cooperación y el Desarrollo Económicos (OCDE), junto con los países que, a fecha de agosto de 2026, se encuentran formalmente inmersos en el proceso de adhesión a la OCDE.
- **El criterio de la UE.** El IDERE también incluye a todos los Estados miembros de la Unión Europea que no estén ya incluidos mediante el criterio de la OCDE. La pertenencia a la UE proporciona una base institucional igualmente clara para la inclusión.
- **El criterio de similitud.** El Índice incluye algunos países ajenos a la OCDE y a la UE pero con similar nivel de desarrollo. Esto amplía el IDERE más allá del universo institucional principal a unos pocos países más que pertenecen, en lo esencial, al grupo de democracias liberales económicamente desarrolladas.

Por último, la inclusión requiere un mínimo de datos disponibles. Los países para los que una proporción excesiva de las puntuaciones de los once indicadores deba inferirse o im-



cannot be compared with sufficiently data-rich countries on an equivalent evidentiary basis. Following completion of all indicators, developed democratic microstates have not been included as the available data have been deemed insufficient to properly assess them towards the four analytic areas covered by the index. The final IEDS therefore comprises fifty-one countries in 2026, all of which satisfy both the substantive selection criteria and an acceptable level of empirical data coverage.

putarse no pueden compararse con países que dispongan de datos suficientemente abundantes sobre una base probatoria equivalente. Tras completar todos los indicadores, no se han incluido los microestados democráticos desarrollados, ya que se ha considerado que los datos disponibles son insuficientes para evaluarlos adecuadamente en relación con las cuatro áreas analíticas que abarca el índice. Por lo tanto, el IDERE definitivo comprende cincuenta y un países en 2026. Todos cumplen tanto los criterios de selección como una cobertura de datos suficiente.



Levels of dependence observed in 2026
Niveles de dependencia observados en 2026

This table shows the levels of economic dependence on the state observed in the analysed countries. Notably, none of them attains the best possible classification.

Esta tabla muestra los niveles de dependencia económica del Estado observados en los países analizados. Cabe destacar que ninguno de ellos alcanza la mejor clasificación posible.

IEDS 2026 IDERE 2026 RANKING OF THE COUNTRIES ANALYSED BY ECONOMIC DEPENDENCE LEVEL ON THE STATE CLASIFICACIÓN DE LOS PAÍSES ANALIZADOS POR NIVEL DE DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO			
SCORE PUNTOS	RISK LEVEL NIVEL DE RIESGO	COUNTRIES PAÍSES	TOTAL OUT OF 51 TOTAL DE LOS 51
0-20	VERY LOW ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE MUY BAJA DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO	0	10
20-40	LOW ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE BAJA DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO	10	
40-60	MODERATE ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE MODERADA DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO	16	16
60-80	HIGH ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE ALTA DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO	17	25
80-100	VERY HIGH ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE MUY ALTA DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO	8	



Main findings

Conclusiones principales

New Zealand provides the strongest overall model

New Zealand emerges as the least state-dependent economy in the Index. Its performance results from avoiding pronounced dependence across all different dimensions measured. Particularly light barriers to entering and maintaining economic activity are combined with moderate state ownership and resource dependence.

The strongest performers are geographically diverse

Low dependence on the state is not confined to a single institutional or regional model. New Zealand and Australia perform strongly in the Pacific; the United Kingdom and Ireland stand out in Europe; the United States performs well in North America; and several smaller European economies also achieve relatively favourable results. The Index therefore provides little support for the idea that one specific welfare, constitutional or administrative tradition has a monopoly on citizen economic dependence.

Low dependence is not so directly related to welfare

One of the index findings is that social protection does not automatically produce high overall state dependence. Countries such as Denmark, Sweden and Norway combine substantial public employment or transfers with relatively low regulatory barriers or limited state ownership in important dimensions. Economic dependence is therefore multi-

Nueva Zelanda ofrece el modelo global más sólido

Nueva Zelanda se perfila como la economía menos dependiente del Estado en el Índice. Su buen rendimiento se debe a que evita una dependencia marcada en todas las dimensiones evaluadas. Las barreras, especialmente reducidas, para acceder y mantener la actividad económica se combinan con un nivel moderado de propiedad estatal y de dependencia de los recursos.

Los países con mejores resultados presentan una gran diversidad geográfica

La baja dependencia del Estado no se limita a un único modelo institucional o regional. Nueva Zelanda y Australia obtienen buenos resultados en el Pacífico; el Reino Unido e Irlanda destacan en Europa; Estados Unidos obtiene buenos resultados en América del Norte; y varias economías europeas más pequeñas también logran resultados relativamente favorables. No parece confirmarse la idea de que una tradición específica en materia constitucional o de atención social tenga el monopolio de la dependencia económica de los ciudadanos.

Una baja dependencia económica no tiene por qué estar directamente relacionada con el asistencialismo

Una de las conclusiones del índice es que la protección social no genera automáticamente una alta dependencia general del Estado. Países como Dinamarca, Suecia y Noruega com-

binan un empleo público o unas transferencias sustanciales con barreras normativas relativamente bajas o una participación estatal limitada en ámbitos importantes. La dependencia económica es multidimensional: puede coexistir con un nivel comparativamente bajo de asistencialismo.

High dependence comes through several channels at once

The countries at the bottom of the ranking generally do not suffer from a single isolated weakness. They tend to combine several mechanisms: extensive state ownership, burdensome economic gatekeeping, restrictive professional regulation or demanding recurrent compliance. The most problematic environments are those in which reliance on state resources is reinforced by dependence on controlled markets and licensing.

State ownership is a major dividing line

One of the most revealing differences between countries is the state's role as an owner and market participant. Large state-controlled corporate footprints or public ownership extending across numerous commercial sectors create dependence affecting workers, suppliers, investors and competitors. Conversely, several highly ranked countries demonstrate that limiting direct state participation in productive markets can substantially strengthen economic autonomy.

Permission dependence matters

The IEDS shows why economic dependence cannot be understood solely through subsidies, transfers or public employment. Individuals who receive little direct support from gov-

dimensional: a high level of dependence on the state may coexist with comparatively poor welfare.

La alta dependencia es multicausal

Los países que ocupan los últimos puestos de la clasificación no suelen adolecer de una única debilidad aislada. Tienden a combinar varios mecanismos: una amplia propiedad estatal, controles de acceso al mercado onerosos, una regulación profesional restrictiva o requisitos de cumplimiento recurrentes y exigentes. Los entornos más problemáticos son, por lo tanto, aquellos en los que la dependencia de los recursos estatales se ve reforzada por un alto control estatal de los mercados y una alta exigencia de licencias.

La propiedad estatal es una línea divisoria fundamental

Una de las diferencias más reveladoras entre los países es el papel del Estado como propietario y agente económico. La amplia presencia de grandes empresas controladas por el Estado o la propiedad pública que se extiende a numerosos sectores comerciales genera una dependencia que afecta a trabajadores, proveedores, inversores y competidores. Por el contrario, varios países bien situados en la clasificación demuestran que limitar la participación directa del Estado en los mercados productivos puede reforzar sustancialmente la autonomía económica.



LOWEST AND HIGHEST ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE IN 2026 MAYOR Y MENOR DEPENDENCIA ECONÓMICA RESPECTO AL ESTADO EN 2026					
1		New Zealand Nueva Zelanda	51		Turkey Turquía
2		Ireland Irlanda	50		Brazil Brasil
3		Taiwan Taiwán	49		Argentina
4		Mauritius Mauricio	48		Mexico México
5		The Netherlands Países Bajos	47		Croatia Croacia

ernment may nevertheless depend heavily on state approval to establish a business, secure premises, enter a profession or satisfy continuing compliance requirements. In several countries, regulatory gatekeeping is a more important source of dependence than expenditure, illustrating the distinction between dependence on state resources and on state permission.

Similar levels of dependence through different models

Countries with comparable overall positions can reach them through markedly different combinations of strengths and weaknesses. Nordic economies frequently combine large public-sector resource footprints with relatively open markets and light gatekeeping, while some emerging economies dis-

La dependencia de los permisos importa

El IDERE muestra por qué la dependencia económica no puede entenderse únicamente como una consecuencia exclusiva de las subvenciones, de las transferencias o del empleo público. Las personas que reciben poco apoyo directo del Estado pueden, no obstante, depender en gran medida de la autorización estatal para crear una empresa, conseguir un local, acceder a una profesión o cumplir requisitos normativos continuos. Y de hecho, en varios países, el control regulatorio es una fuente de dependencia más importante que el gasto en bienestar social, lo que ilustra la distinción entre la dependencia de los recursos estatales y la dependencia de los permisos estatales para actuar como agente económico.

play low transfers or public employment but much heavier state ownership and regulatory dependence. The overall score should therefore be read alongside the four areas: IEDS measures how much dependence exists and also how it is generated.

Niveles similares de dependencia en modelos distintos

Los países con posiciones generales comparables pueden alcanzarlas a través de combinaciones marcadamente diferentes de fortalezas y debilidades. Las economías nórdicas suelen combinar una amplia presencia de recursos del sector público con mercados relativamente abiertos y un control regulatorio ligero, mientras que algunas economías emergentes presentan bajas transferencias o empleo público, pero una propiedad estatal y una dependencia regulatoria mucho más intensas. Por lo tanto, la puntuación general debe interpretarse junto con las cuatro áreas: el IEDS mide no solo cuánta dependencia existe, sino también cómo se genera.



IEDS 2026 main table

Tabla principal del IDERE 2026

This is the level of economic dependence on the state table for the selected countries. They are ranked from lowest to highest dependence. The columns on the right show a partial score for each area of performance, for each country in this first edition of the IEDS. We recommend consulting the table on page 10 to review the analytical content of each of the four areas that make up the index. On future editions of the IEDS, self-comparison will be possible through graphics and evolution curves showing the inter-annual variation for each country.

Este es el nivel de dependencia económica respecto al Estado que recoge la tabla correspondiente a los países seleccionados. Están clasificados de menor a mayor dependencia. Las columnas de la derecha muestran una puntuación parcial para cada área de rendimiento, para cada país en esta primera edición del IDERE. Recomendamos consultar la tabla de la página 10 para revisar el contenido analítico de cada una de las cuatro áreas que componen el índice. En futuras ediciones del índice, será posible realizar una comparación interna mediante gráficos y curvas de evolución interanual de cada país.

#	COUNTRY PAÍS	SCORE PUNTOS	LEVEL OF ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE NIVEL DE DEPENDENCIA ECONÓMICA DEL ESTADO
1	New Zealand	39,22	LOW DEPENDENCE
2	Ireland	40,43	LOW DEPENDENCE
3	Taiwan	42,51	LOW DEPENDENCE
4	Mauritius	43,84	LOW DEPENDENCE
5	Netherlands, The	44,26	LOW DEPENDENCE
6	United States of America	44,50	LOW DEPENDENCE
7	United Kingdom	44,52	LOW DEPENDENCE
8	Denmark	45,08	LOW DEPENDENCE
9	Australia	46,50	LOW DEPENDENCE
10	Malta	49,83	LOW DEPENDENCE
11	Japan	50,61	MODERATE DEPENDENCE

Countries analysed in the 2026 Index of Economic Dependence on the State (IEDS):

OECD members
Formal OECD candidates
Other EU members
Selected additional developed countries

Países analizados en el Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE) 2026:

Miembros de la OCDE
Candidatos formales a la OCDE
Otros miembros de la UE
Países desarrollados adicionales, escogidos

AREA A	AREA B	AREA C	AREA D
12,83	7,50	9,59	9,31
11,40	5,20	4,42	19,42
9,30	4,65	13,25	15,31
10,63	3,75	11,42	18,05
12,79	10,85	5,25	15,37
14,76	5,20	7,59	16,96
14,80	7,65	7,09	14,98
20,10	9,05	5,77	10,16
11,68	7,55	5,77	21,51
12,60	7,20	9,42	20,62
11,29	5,85	10,25	23,22



#	COUNTRY PAÍS	SCORE PUNTOS	LEVEL OF ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE NIVEL DE DEPENDENCIA ECONÓMICA DEL ESTADO
12	Switzerland	51,16	MODERATE DEPENDENCE
13	Costa Rica	51,29	MODERATE DEPENDENCE
14	Latvia	52,17	MODERATE DEPENDENCE
15	Lithuania	52,80	MODERATE DEPENDENCE
16	Israel	53,64	MODERATE DEPENDENCE
17	Korea, South	55,60	MODERATE DEPENDENCE
18	Estonia	56,44	MODERATE DEPENDENCE
19	Czech Republic	56,49	MODERATE DEPENDENCE
20	Cyprus	56,89	MODERATE DEPENDENCE
21	Luxembourg	57,13	MODERATE DEPENDENCE
22	Iceland	57,89	MODERATE DEPENDENCE
23	Canada	57,93	MODERATE DEPENDENCE
24	Thailand	58,49	MODERATE DEPENDENCE
25	Sweden	58,53	MODERATE DEPENDENCE
26	Norway	59,09	MODERATE DEPENDENCE
27	Chile	60,06	HIGH DEPENDENCE
28	Finland	62,63	HIGH DEPENDENCE
29	Peru	63,05	HIGH DEPENDENCE
30	Colombia	65,53	HIGH DEPENDENCE
31	Bulgaria	65,56	HIGH DEPENDENCE

AREA A	AREA B	AREA C	AREA D
10,70	5,65	8,75	26,06
9,15	3,40	11,59	27,16
14,96	8,30	8,75	20,16
15,49	8,15	9,25	19,91
13,18	6,80	11,75	21,91
7,83	6,90	11,59	29,28
15,56	9,20	6,84	24,84
13,56	8,25	9,67	25,01
13,80	7,45	11,34	24,31
15,91	7,15	8,09	25,99
15,40	9,45	5,42	27,63
14,22	7,40	16,00	20,31
6,13	3,50	21,50	27,37
19,95	9,85	7,84	20,89
18,43	9,20	14,67	16,80
8,33	3,00	13,17	35,57
21,93	9,95	10,09	20,67
5,15	5,70	9,17	43,04
6,73	3,60	11,00	44,21
13,28	8,28	11,84	32,18



#	COUNTRY PAÍS	SCORE PUNTOS	LEVEL OF ECONOMIC DEPENDENCE ON THE STATE NIVEL DE DEPENDENCIA ECONÓMICA DEL ESTADO
32	Slovenia	66,10	HIGH DEPENDENCE
33	Germany	66,96	HIGH DEPENDENCE
34	Portugal	68,48	HIGH DEPENDENCE
35	Belgium	70,00	HIGH DEPENDENCE
36	Austria	70,05	HIGH DEPENDENCE
37	Slovakia	70,34	HIGH DEPENDENCE
38	Hungary	71,79	HIGH DEPENDENCE
39	Indonesia	72,37	HIGH DEPENDENCE
40	Spain	72,70	HIGH DEPENDENCE
41	Uruguay	75,30	HIGH DEPENDENCE
42	Italy	76,23	HIGH DEPENDENCE
43	Greece	78,60	HIGH DEPENDENCE
44	France	83,03	VERY HIGH DEPENDENCE
45	Poland	84,10	VERY HIGH DEPENDENCE
46	Romania	84,68	VERY HIGH DEPENDENCE
47	Croatia	84,82	VERY HIGH DEPENDENCE
48	Mexico	85,88	VERY HIGH DEPENDENCE
49	Argentina	86,84	VERY HIGH DEPENDENCE
50	Brazil	91,61	VERY HIGH DEPENDENCE
51	Turkey	93,20	VERY HIGH DEPENDENCE

AREA A	AREA B	AREA C	AREA D
16,32	7,90	8,84	33,05
14,83	8,35	13,50	30,28
15,79	6,50	10,59	35,60
18,20	8,85	5,97	36,99
17,19	8,23	10,60	34,03
15,38	7,45	9,59	37,93
14,04	9,65	13,17	34,93
3,05	4,40	19,59	45,33
16,26	6,30	12,17	37,97
13,90	5,15	16,59	39,66
17,66	6,95	8,00	43,62
17,00	6,60	11,50	43,50
20,81	8,65	14,00	39,57
15,65	8,40	20,42	39,63
12,40	8,10	24,17	40,02
14,03	8,53	20,42	41,85
8,58	2,05	28,17	47,09
12,88	4,20	20,84	48,93
14,50	4,25	20,87	51,99
8,76	5,75	31,84	46,85



Assessment of each country analysed

Evaluación de cada país analizado

This alphabetically ordered table sets out the most relevant factors when assessing each country's level of economic dependence on the state, thereby facilitating the identification of factors to watch in each country.

This will make it easier to assess the progress or setbacks experienced by each country in successive editions.

Esta tabla, alfabetizada en inglés, recoge los factores más relevantes al evaluar el nivel de dependencia económica respecto al Estado en cada país, lo que facilita la identificación de los factores a observar en cada uno.

Esto facilitará la evaluación de los avances o retrocesos experimentados por cada país en sucesivas ediciones.

ARGENTINA | ARGENTINA #49 - 86,84

Among the most State-dependent countries overall. Relatively moderate household-transfer dependence is outweighed by heavy economic gatekeeping, broad State ownership and especially burdensome ongoing compliance.

Entre los países con mayor dependencia del Estado. La dependencia moderada de transferencias queda superada por fuertes trabas, amplia propiedad estatal y un cumplimiento especialmente gravoso.

AUSTRALIA | AUSTRALIA #9 - 46,50

Among the least State-dependent countries overall, combining limited state ownership with comparatively light economic gatekeeping. Public procurement and public-sector employment remain more substantial than its market-control profile.

Entre los países con menor dependencia estatal, combina limitada propiedad pública y pocas trabas económicas. La contratación pública y el empleo estatal tienen, sin embargo, mayor peso.

AUSTRIA | AUSTRIA #36 - 70,05

A relatively high-dependence European economy, driven mainly by extensive personal income dependence on the State and significant occupational regulation, despite only moderate state ownership.

Economía europea de dependencia relativamente alta, impulsada sobre todo por la dependencia personal de ingresos públicos y una regulación profesional significativa, pese a una propiedad estatal moderada.

BELGIUM | BÉLGICA #35 - 70,00

A relatively high-dependence economy, with substantial public employment, transfers and procurement. State ownership is comparatively limited, but recurring compliance and professional regulation add considerable dependence.

Economía de dependencia relativamente alta respecto al Estado, con importante empleo público, transferencias y contratación. La propiedad estatal es limitada, pero el cumplimiento recurrente y la regulación profesional añaden dependencia.

BRAZIL | BRASIL #50 - 91,61

One of the most state-dependent countries in the Index. Heavy economic gatekeeping and a large State-controlled footprint dominate, despite comparatively modest procurement and direct subsidies

Uno de los países con mayor dependencia estatal. Predominan las fuertes trabas económicas y una amplia huella empresarial pública, pese a una contratación y subvenciones directas moderadas.

BULGARIA | BULGARIA #31 - 65,56

Around the higher-middle of the ranking. Dependence is broadly distributed rather than concentrated, with notable procurement, professional regulation and state ownership, but relatively moderate household-transfer exposure.

Se sitúa en la zona media-alta. La dependencia está bastante repartida, con contratación, regulación profesional y propiedad estatal destacables, pero transferencias a hogares relativamente moderadas.

CANADA | CANADÁ #23 - 57,93

A mid-ranking country overall. Economic gatekeeping is relatively light, but substantial public employment and an unusually broad state-ownership presence raise dependence elsewhere across the index indicators, thus increasing the general economic dependence on the state experienced in Canada.

País de posición intermedia en general. Las trabas económicas son relativamente leves, pero el elevado empleo público y una presencia estatal empresarial especialmente amplia incrementan la dependencia económica respecto al Estado que se experimenta en Canadá.



CHILE | CHILE #27 - 60,06

Around the middle of the ranking, with low public transfers and procurement. Its main weaknesses are professional regulation, recurring compliance burdens and notable state ownership.
Se sitúa aproximadamente en la mitad de la clasificación, con bajas transferencias y contratación pública. Sus principales debilidades son regulación profesional, cumplimiento recurrente y propiedad estatal.

COLOMBIA | COLOMBIA #30 - 65,53

A higher-middle dependence country with severe recurring compliance burdens and restrictive professional regulation.
País de dependencia media-alta con fuertes cargas de cumplimiento y regulación profesional restrictiva.

COSTA RICA | COSTA RICA #13 - 51,29

Public transfers, procurement and subsidies are modest, the main weaknesses being professional regulation and permits.
Transferencias, contratación y subvenciones moderadas. Las debilidades son la regulación profesional y los permisos.

CROATIA | CROACIA #47 - 84,82

Among the most State-dependent economies analysed. A large state-controlled economic footprint combines with substantial procurement, difficult permitting and heavy recurring compliance requirements.
Entre las economías más dependientes del Estado. Una amplia huella económica estatal se combina con elevada contratación, permisos difíciles y fuertes requisitos recurrentes de cumplimiento.

CYPRUS | CHIPRE #20 - 56,89

A lower-middle dependence country with no extreme weakness. State employment and professional regulation are notable, while recurring compliance is comparatively light.

País de dependencia media-baja sin ninguna debilidad extrema. Destacan el empleo público y la regulación profesional, mientras el cumplimiento recurrente resulta comparativamente ligero.

CZECH REPUBLIC | REPÚBLICA CHECA #19 - 56,49

A lower-middle dependence economy. State ownership is relatively contained and recurring compliance unusually light, although construction-related permitting and professional regulation remain significant constraint
Economía de dependencia media-baja. La propiedad estatal está contenida y el cumplimiento es muy ligero, aunque los permisos de construcción y la regulación profesional siguen siendo relevantes.

DENMARK | DINAMARCA #8 - 45,08

Among the least state-dependent countries overall despite extensive public employment and transfers. Exceptionally light economic gatekeeping and limited State ownership strongly offset its large welfare-state footprint.
Entre los países menos dependientes pese al elevado empleo público y las transferencias. Las escasas trabas económicas y limitada propiedad estatal compensan claramente su amplio Estado de bienestar.

ESTONIA | ESTONIA #18 - 56,44

A lower-middle dependence economy, combining limited State ownership with comparatively manageable gatekeeping. Public employment and procurement are more substantial, while compliance data are neutrally imputed
Economía de dependencia media-baja, con propiedad estatal limitada y trabas relativamente manejables. El empleo y contratación públicos pesan más, mientras el cumplimiento se imputa neutralmente.

FINLAND | FINLANDIA #28 - 62,63

Around the middle of the ranking despite exceptionally high dependence through public employment, transfers and procurement. Light professional regulation and moderate state ownership partly compensate.



En torno a la mitad pese a una elevada dependencia mediante empleo público, transferencias y contratación. La ligera regulación profesional y propiedad estatal moderada compensan parcialmente.

FRANCE | FRANCIA #44 - 83,03

One of the higher-dependence countries. Extensive household transfers and public employment combine with substantial state ownership and exceptionally heavy recurring compliance, producing dependence across several channels.

Uno de los países con mayor dependencia. Amplias transferencias y empleo público se combinan con propiedad estatal relevante y un cumplimiento recurrente excepcionalmente gravoso.

GERMANY | ALEMANIA #33 - 66,96

A higher-middle dependence economy. Public employment is relatively limited, but sizeable transfers, state ownership, procurement and continuing compliance obligations produce a more state-intertwined overall profile.

Economía de dependencia media-alta. El empleo público es relativamente limitado, pero las transferencias, propiedad estatal, contratación y obligaciones continuas de cumplimiento intensifican la dependencia.

GREECE | GRECIA #43 - 78,60

Among the more state-dependent countries, driven especially by the heaviest ongoing compliance burden in the sample and restrictive professional regulation, despite only moderate state ownership.

Entre los países más dependientes, impulsado especialmente por la mayor carga de cumplimiento recurrente de la muestra y una regulación profesional restrictiva, pese a propiedad estatal moderada.

HUNGARY | HUNGRÍA #38 - 71,79

A relatively high-dependence economy. Procurement and direct subsidies are substantial, while professional regulation and recurring compliance add further dependence across private economic activity.

Economía de dependencia relativamente alta. La contratación y subvenciones directas son importantes, mientras la regulación

profesional y el cumplimiento recurrente añaden dependencia sobre la actividad privada.

ICELAND | ISLANDIA #22 - 57,89

A mid-ranking country with exceptionally limited state ownership but sizeable public employment and procurement. Economic gatekeeping is moderate, with compliance data neutrally imputed

País de posición intermedia, con propiedad estatal excepcionalmente limitada pero elevado empleo y contratación públicos. Las trabas son moderadas y el cumplimiento recibe imputación neutral.

INDONESIA | INDONESIA #39 - 72,37

A high-dependence economy despite very low public employment and transfers. The main sources are extensive State ownership, restrictive professional access and heavy recurring compliance.

Economía de alta dependencia pese al escaso empleo público y transferencias. Las principales fuentes son amplia propiedad estatal, acceso profesional restrictivo y elevado cumplimiento recurrente.

IRELAND | IRLANDA #2 - 40,43

One of the least state-dependent countries analysed. Very limited state ownership and relatively light economic gatekeeping combine with moderate public employment and comparatively restrained public patronage.

Uno de los países menos dependientes. Una propiedad estatal muy limitada y escasas trabas económicas se combinan con empleo público moderado y un patronazgo estatal comparativamente contenido.

ISRAEL | ISRAEL #16 - 53,64

A lower-dependence country overall. Public employment is sizeable, but procurement, transfers and economic gatekeeping remain comparatively moderate, with no single area producing extreme dependence.

País de dependencia relativamente baja. El empleo público es importante, pero contratación, transferencias y trabas económicas siguen siendo moderadas, sin ninguna dimensión de dependencia extrema.



ITALY | **ITALIA** #42 - 76,23

A high-dependence economy, principally because of substantial household transfers and very heavy economic gatekeeping, especially recurring compliance and professional regulation. State ownership itself is relatively contained.

Economía de alta dependencia, principalmente por las amplias transferencias y fuertes trabas económicas, especialmente cumplimiento y regulación profesional. La propiedad estatal, en cambio, está relativamente contenida.

JAPAN | **JAPÓN** #11 - 50,61

Among the lower-dependence countries. Public employment, procurement and State ownership are comparatively limited, while moderate professional regulation and business-entry requirements constitute its main constraints.

Entre los países de menor dependencia. Empleo público, contratación y propiedad estatal son limitados, mientras la regulación profesional y los requisitos de entrada constituyen sus principales restricciones.

KOREA, SOUTH | **COREA DEL SUR** #17 - 55,60

A lower-middle dependence economy, benefiting from low public employment and transfers. State-controlled enterprise activity and recurring compliance are more prominent weaknesses

Economía de dependencia media-baja, favorecida por reducido empleo público y transferencias. La actividad empresarial estatal y el cumplimiento recurrente constituyen debilidades más destacadas.

LATVIA | **LETONIA** #14 - 52,17

Among the lower-dependence countries overall in this first edition of the IEDS. State ownership and economic gatekeeping are comparatively restrained, although public employment, transfers and procurement remain relatively substantial and threaten Latvia's further evolution in future years.

Entre los países de menor dependencia en esta primera edición del IDERE. La propiedad estatal y las trabas económicas son contenidas, pero el empleo público, las transferencias y la contratación mantienen un peso relativamente significativo y amenazan con perjudicar la evolución de Letonia en los próximos años.

LITHUANIA | **LITUANIA** #15 - 52,80

A lower-dependence economy with comparatively manageable state ownership and economic gatekeeping. Its main dependence comes from public employment, transfers and procurement rather than regulatory barriers

Economía de baja dependencia, con propiedad estatal y trabas relativamente manejables. Su principal dependencia procede del empleo público, transferencias y contratación, más que de barreras regulatorias.

LUXEMBOURG | **LUXEMBURGO** #21 - 57,13

A middle-ranking country with relatively limited state ownership but sizeable transfers and professional regulation. País de posición intermedia, con propiedad estatal relativamente limitada pero transferencias y regulación profesional elevadas.

MALTA | **MALTA** #10 - 49,83

Among the lower-dependence economies. Particularly light recurring compliance offsets meaningful public employment and professional regulation, while state ownership and procurement remain moderate.

Entre las economías de menor dependencia. Un cumplimiento recurrente especialmente ligero compensa un empleo público y regulación profesional relevantes, mientras propiedad estatal y contratación son moderadas.

MAURITIUS | **MAURICIO** #4 - 43,84

One of the least state-dependent countries analysed, combining low public patronage with relatively light gatekeeping. State ownership and professional regulation are its more noticeable weaknesses.

Uno de los países menos dependientes, combinando escaso patronazgo público con pocas trabas económicas. La propiedad estatal y regulación profesional son sus debilidades más visibles.

MEXICO | **MÉXICO** #48 - 85,88

Among the most state-dependent economies overall. Extremely broad State ownership and severe economic gatekeeping domi-



nate the profile, despite very low procurement and subsidy dependence.

Entre las economías más dependientes. Una propiedad estatal extraordinariamente amplia y fuertes trabas económicas dominan el perfil, pese a una baja dependencia de contratación y subvenciones.

NETHERLANDS, THE | **PAÍSES BAJOS** #5 - 44,26

Among the least State-dependent countries overall. Very limited state ownership and exceptionally light economic gatekeeping outweigh unusually high public procurement and substantial household transfers.

Entre los países menos dependientes. Una propiedad estatal muy limitada y escasas trabas económicas compensan una contratación pública inusualmente alta y transferencias significativas.

NEW ZEALAND | **NUEVA ZELANDA** #1 - 39,22

The least state-dependent country overall. Exceptionally light economic gatekeeping combines with moderate State ownership and resource dependence, leaving no major area of pronounced state reliance.

El país con menor dependencia estatal. Unas trabas económicas excepcionalmente ligeras se combinan con propiedad y dependencia de recursos moderadas, sin ninguna gran debilidad destacada.

NORWAY | **NORUEGA** #26 - 59,09

Around the middle overall despite extremely high public employment. Very light economic gatekeeping and unusually limited breadth of state ownership offset its large public-sector footprint

En torno a la mitad pese al elevadísimo empleo público. Las escasas trabas económicas y la limitada extensión de la propiedad estatal compensan su gran huella pública.

PERU | **PERÚ** #29 - 63,05

A middle-ranking country with very low personal resource dependence and modest State ownership. Its principal weakness is heavy economic gatekeeping, especially recurring compliance.

País de posición intermedia, con muy baja dependencia personal de recursos públicos y propiedad estatal modesta. Su principal debilidad son las fuertes trabas, especialmente el cumplimiento recurrente.

POLAND | **POLONIA** #45 - 84,10

Among the most state-dependent countries analysed. A large state-controlled footprint, substantial transfers and procurement, and heavy compliance and professional regulation reinforce one another.

Entre los países más dependientes. Una gran huella estatal, importantes transferencias y contratación, junto con fuerte cumplimiento y regulación profesional, se refuerzan mutuamente.

PORTUGAL | **PORTUGAL** #34 - 68,48

A relatively high-dependence economy. Household transfers and public employment are substantial, while professional regulation and recurring compliance create additional dependence despite moderate state ownership.

Economía de dependencia relativamente alta. Transferencias y empleo público son importantes, mientras regulación profesional y cumplimiento recurrente generan dependencia adicional pese a propiedad estatal moderada.

ROMANIA | **RUMANÍA** #46 - 84,68

Among the most state-dependent economies, distinguished by an exceptionally large state-controlled footprint. Difficult permitting, professional regulation and recurring compliance further deepen economic dependence on the state.

Entre las economías más dependientes, destaca una huella estatal excepcionalmente grande. Los permisos difíciles, regulación profesional y cumplimiento recurrente profundizan aún más la dependencia.

SLOVAKIA | **ESLOVAQUIA** #37 - 70,34

A relatively high-dependence economy, with notably heavy economic gatekeeping, especially premises permitting.

Economía de dependencia relativamente alta, con fuertes trabas económicas, especialmente en lo relativo a permisos sobre locales y cumplimiento recurrente.



SLOVENIA | **ESLOVENIA** #32 - 66,10

A higher-middle dependence country. State ownership breadth is unusually limited, but sizeable transfers and substantial economic gatekeeping prevent this advantage from translating into low overall dependence

País de dependencia media-alta. La extensión de la propiedad estatal es muy limitada, pero las transferencias y fuertes trabas impiden que esa ventaja produzca baja dependencia general.

SPAIN | **ESPAÑA** #40 - 72,70

A relatively high-dependence economy if compared to most other countries analysed at this first edition of the IEDS. Public transfers are substantial and state ownership moderate, while professional regulation and recurring compliance are the clearest additional sources of individuals' economic dependence on the state.

Economía de dependencia relativamente alta, en comparación con la mayoría de los países analziados en esta primera edición del IDERE. Las transferencias son importantes y la propiedad estatal moderada, mientras regulación profesional y cumplimiento recurrente son las principales fuentes adicionales de dependencia económica de las personas respecto al Estado.

SWEDEN | **SUECIA** #25 - 58,53

Around the middle overall despite very high public employment and procurement. Limited state ownership and comparatively light economic gatekeeping substantially counterbalance its large public-sector resource footprint.

En torno a la mitad pese al elevado empleo y contratación públicos. La limitada propiedad estatal y las escasas trabas económicas compensan considerablemente su gran huella de recursos públicos.

SWITZERLAND | **SUIZA** #12 - 51,16

Among the lower-dependence countries. Public employment, transfers and state ownership remain comparatively contained, although professional regulation and permitting introduce some meaningful permission dependence.

Entre los países de menor dependencia. Empleo público, transferencias y propiedad estatal permanecen contenidos, aunque regulación profesional y permisos introducen cierta dependencia relevante de autorizaciones.

TAIWAN | **TAIWÁN** #3 - 42,51

A middle-ranking economy with low public-resource dependence and modest procurement. Broader state ownership and especially restrictive professional access are its clearest sources of dependence.

Economía de posición intermedia, con baja dependencia de recursos públicos y contratación modesta. Una propiedad estatal más amplia y el acceso profesional restrictivo son sus principales debilidades.

THAILAND | **TAILANDIA** #14 - 58,49

A middle-ranking country despite very low public employment and transfers. Extensive state ownership and relatively restrictive professional regulation account for much of its dependence.

País de posición intermedia pese al bajo empleo público y transferencias. La extensa propiedad estatal y una regulación profesional relativamente restrictiva explican buena parte de su dependencia.

TURKEY | **TURQUÍA** #51 - 93,20

The most state-dependent country in this frist edition of the Index of Economic Dependence on the State (IEDS). Exceptionally broad state ownership combines with the heaviest professional restrictions and very burdensome ongoing compliance. A highly strangled economy for the average citizen in any of their capacities.

El país con mayor dependencia estatal de esta primera edición del Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE). Una propiedad pública excepcionalmente amplia se combina con las mayores restricciones profesionales y un cumplimiento recurrente muy gravoso. una economía muy estrangulada para el ciudadano medio en cualquiera de sus calidades.

UNITED KINGDOM | **REINO UNIDO** #7 - 44,52

Among the least state-dependent economies overall. Limited state ownership and exceptionally light economic gatekeeping outweigh a still-significant public employment, transfer and procurement footprint.

Entre las economías menos dependientes. La limitada propiedad estatal y escasas trabas económicas compensan una huella todavía significativa de empleo público, transferencias y contratación.



UNITED STATES OF AMERICA | ESTADOS UNIDOS DE AMÉRICA

#6 - 44,50

Among the least state-dependent countries overall, with very limited state ownership and light gatekeeping. Public employment and household transfers remain its more significant dependence channels.

Entre los países menos dependientes, con propiedad estatal muy limitada y pocas trabas. El empleo público y las transferencias a hogares son sus principales canales de dependencia.

URUGUAY | URUGUAY

#41 - 75,30

A high-dependence economy. State ownership is extensive, while recurring compliance and professional regulation are burdensome; resource dependence and public patronage remain more moderate.

Economía de alta dependencia. La propiedad estatal es extensa y el cumplimiento y regulación profesional resultan gravosos; la dependencia de recursos y patronazgo público es más moderada.



Fact sheet. Detailed indicator rationale and methodology

Ficha técnica. Lógica y metodología detalladas para los indicadores

For the benefit of specialists wishing to carry out further work based on parts of the IEDS, this chapter explains in detail the methodology used to assign values to the indicators that make up the five areas of the index, each of which has a total weighting of twenty-five out of the total one hundred potential score points. First, this is the technical fact sheet for this first edition of the IEDS:

Type of index	Composite, multi-source
Scale	Inverted (lesser scores better)
Score ranges	0 (no risk) to 100 (top risk)
Correction factor	None applied on resulting scales
Decimals	Expressed with a comma
Variables/subjects	561/51
Areas/indicators	4 areas,11 indicators
Indicator data	Single source or composite
Intake period	August 2026

The use of artificial intelligence has been limited to the following applications and uses:

- ChatGPT Plus (OpenAI) to determine the value to be assigned to an indicator by obtaining it directly from

Para facilitar la labor de los estudiosos que deseen realizar trabajos más detallados empleando partes del IDERE, en este capítulo se explica detalladamente la metodología utilizada para asignar valores a los indicadores que conforman las cinco áreas del índice, cada una de las cuales tiene una ponderación total de veinticinco puntos sobre un máximo de cien puntos posibles. Antes, esta es la ficha técnica de esta primera edición del IDERE:

Tipo de índice	Compuesto y multifuente
Escala	Invertida (puntuación menor mejor)
Rangos de puntos	0 (sin riesgo) a 100 (riesgo máximo)
Factor corrector	No se ha aplicado a ninguna escala
Decimales	Separados mediante coma
Variables/sujetos	561/51
Áreas/ indicadores	4 áreas, 11 indicadores
Datos de indicador	Fuente simple o compuesta
Periodo de acopio	Agosto de 2026

Se ha limitado el empleo de inteligencia artificial a las siguientes aplicaciones y usos:

- ChatGPT Plus (Open AI) para hallar el valor a asignar a un indicador obteniéndolo de la fuente escogida, y cal-

the chosen source, and by calculating it when it comprises more than one source.

- Gemini (Google) for organising numerical data and text lists, and for double checking assignments through randomized controls.
- Deepl for certain source and output translations.

Indicator A1. Weight of public sector employment

This indicator measures the proportion of total employment directly dependent on the state as an employer. A larger public-sector workforce means that a greater share of individuals obtain their primary labour income from government or publicly controlled institutions rather than from independently sustained private economic activity.

The principal sources are OECD Government at a Glance and ILOSTAT, using public or general-government employment as a percentage of total employment. Where harmonised international data are unavailable, the latest comparable figure from official national statistics or another authoritative international source is used.

The underlying percentage is used directly as the Economic Dependence on the State score: public-sector employment equivalent to 15% of total employment produces a score of fifteen points in our system. No relative normalisation is therefore applied onto this source's figures. Higher scores therefore indicate that a larger proportion of the working population relies directly on the state for employment and labour income.

culándolo cuando se compone de más de una.

- Gemini (Google) para tareas de ordenación de los datos numéricos y de los listados de texto, y para la revisión de tareas mediante controles aleatorios.
- Deepl para ciertas traducciones desde fuentes y en el documento resultante.

Indicador A1. Peso del empleo público

Este indicador mide la proporción del empleo total que depende directamente del Estado como empleador. Una plantilla más numerosa en el sector público significa que una mayor proporción de personas obtiene sus ingresos laborales principales del Gobierno o de instituciones de control público, en lugar de hacerlo de una actividad económica privada que se sustenta de forma independiente.

Las fuentes principales son «Government at a Glance» de la OCDE e ILOSTAT, que utilizan el empleo público o del sector público general como porcentaje del empleo total. Cuando no se dispone de datos internacionales armonizados, se utiliza la cifra comparable más reciente procedente de las estadísticas nacionales oficiales o de otra fuente internacional fidedigna.

El porcentaje subyacente se utiliza directamente como puntuación de «Dependencia económica del Estado»: un empleo en el sector público equivalente al 15 % del empleo total da lugar a una puntuación de 15,00. No se aplica ninguna normalización relativa. Por lo tanto, las puntuaciones más altas indican que una mayor proporción de la población activa depende directamente del Estado para su empleo y sus ingresos laborales.



Indicator A2. Government employee compensation

This indicator measures the economic weight of income paid directly by general government to its employees. It complements public-sector employment by capturing not only how many people work for the state, but how large the resulting public payroll is relative to the overall economy.

The principal sources are OECD National Accounts and Government at a Glance, complemented where necessary by IMF Government Finance Statistics and comparable official national-accounts data. Government employee compensation includes wages and salaries, remuneration in kind and employers' social contributions. Compensation is expressed as a percentage of GDP and used directly as the State Economic Dependence score: a government wage bill equivalent to 10% of GDP produces a score of 10.00.

Higher scores indicate that a greater share of national income is distributed through employment relationships in which individuals depend directly on the State as their source of labour remuneration.

Indicator A3. Household dependence on public transfers

This indicator measures the extent to which personal and household economic security is sustained through state-organised social transfers rather than exclusively through independently generated market income. It captures public expenditure on pensions, unemployment protection, disability benefits, family and child support, social assistance and related income-protec-

Indicador A2. Remuneración a los empleados públicos

Este indicador mide el peso económico de los ingresos que las administraciones públicas abonan directamente a sus empleados. Complementa el empleo en el sector público, ya que refleja no solo el número de personas que trabajan para el Estado, sino también la magnitud de la masa salarial pública resultante en relación con el conjunto de la economía.

Las fuentes principales son las Cuentas Nacionales de la OCDE y la publicación «Government at a Glance», complementadas, cuando es necesario, por las Estadísticas de Finanzas Públicas del FMI y datos oficiales comparables de las cuentas nacionales. La remuneración de los empleados públicos incluye sueldos y salarios, remuneraciones en especie y las cotizaciones sociales a cargo del empleador. La remuneración se expresa como porcentaje del PIB y se utiliza directamente como puntuación de "dependencia económica del Estado" una masa salarial pública equivalente al 10 % del PIB da lugar a una puntuación de 10,00.

Las puntuaciones más altas indican que una mayor parte de la renta nacional se distribuye a través de relaciones laborales en las que las personas dependen directamente del Estado como fuente de su remuneración laboral.

Indicador A3. Dependencia de los hogares respecto a ingresos públicos

Este indicador mide en qué medida la seguridad económica personal y de los hogares se sustenta a través de transferencias

tion mechanisms, while healthcare expenditure is excluded.

The source is the ILO World Social Protection Report 2024–26, drawing on the ILO World Social Protection Database, IMF Government Finance Statistics, OECD, ECLAC, ADB and national official sources. Public social-protection expenditure excluding healthcare is expressed as a percentage of GDP and used directly as the score. Expenditure equivalent to 15% of GDP therefore produces 15.00 points.

Higher scores indicate that a larger part of individuals' economic security and income maintenance depends on state-organised transfers. The indicator captures dependence irrespective of whether benefits are contributory or non-contributory. This is deemed a key indicator and accounts for half of the Area A contribution to the overall index.

Indicator B1. Dependence on public procurement

This indicator measures the extent to which private economic activity depends on the state acting as a customer. Public procurement can sustain firms, employment and individual incomes through government demand even where the businesses concerned remain formally private.

The principal source is OECD Government at a Glance and National Accounts data on general-government procurement, complemented where necessary by IMF Government Finance Statistics and comparable official sources. Procurement includes government purchases of goods, services and works, including gross fixed capital formation and qualifying purchases from market producers. Procurement expenditure is expressed

sociales organizadas por el Estado, en lugar de exclusivamente a través de ingresos de mercado generados de forma independiente. Recoge el gasto público en pensiones, protección por desempleo, prestaciones por discapacidad, ayudas familiares y a la infancia, asistencia social y mecanismos relacionados de protección de los ingresos, mientras que se excluye el gasto en asistencia sanitaria.

La fuente es el Informe Mundial sobre Protección Social 2024-26 de la OIT, que se basa en la Base de Datos Mundial sobre Protección Social de la OIT, las Estadísticas de Finanzas Públicas del FMI, la OCDE, la CEPAL, el Banco Asiático de Desarrollo (BASD) y fuentes oficiales nacionales. El gasto público en protección social, excluida la asistencia sanitaria, se expresa como porcentaje del PIB y se utiliza directamente como puntuación. Por lo tanto, un gasto equivalente al 15 % del PIB genera 15,00 puntos.

Las puntuaciones más altas indican que una mayor parte de la seguridad económica y el mantenimiento de los ingresos de las personas depende de las transferencias organizadas por el Estado. El indicador capta la dependencia, independientemente de si las prestaciones son contributivas o no contributivas. Se considera un indicador clave y representa la mitad de la contribución del Área A al índice general.

Indicador B1. Dependencia de la contratación pública

Este indicador mide en qué medida la actividad económica privada depende de que el Estado actúe como cliente. La contratación pública puede sustentar a las empresas, el empleo y



as a percentage of GDP and used directly as the score: procurement equivalent to 12% of GDP produces 12.00 points.

Higher scores indicate that a larger share of economic activity is ultimately supported by state purchasing decisions and that private actors have greater potential dependence on government contracts as a source of revenue, employment and economic opportunity.

Indicator B2. Dependence on business subsidies

This indicator measures the extent to which productive activity receives direct financial support from the state. Subsidies can reduce production costs, sustain activities that might otherwise be less viable and make firms, workers and investors more dependent on continued public financial support.

The principal sources are OECD *National Accounts* and *Government at a Glance*, complemented where necessary by Eurostat, IMF Government Finance Statistics and comparable national-accounts sources. The measure covers general-government subsidies on production and imports under the internationally standardised System of National Accounts. Subsidies are expressed as a percentage of GDP and used directly as the score: subsidies equivalent to 1.5% of GDP produce 1.50 points.

Tax concessions, preferential loans, guarantees and government equity injections are not included. Higher scores therefore indicate greater reliance of productive economic activity on direct state transfers, while deliberately measuring a narrowly defined and internationally comparable form of public support.

los ingresos individuales a través de la demanda pública, incluso cuando las empresas en cuestión sigan siendo, formalmente, de carácter privado.

La fuente principal es la publicación *Gobierno de un vistazo* de la OCDE y las *Cuentas Nacionales* sobre la contratación pública del sector público general, complementados, cuando es necesario, por las Estadísticas de Finanzas Públicas del FMI y otras fuentes oficiales comparables. La contratación pública incluye las compras públicas de bienes, servicios y obras, incluida la formación bruta de capital fijo y las compras que cumplen los requisitos realizadas a productores del mercado. El gasto en contratación pública se expresa como porcentaje del PIB y se utiliza directamente como puntuación: una contratación pública equivalente al 12 % del PIB genera 12,00 puntos.

Las puntuaciones más altas indican que una mayor parte de la actividad económica se sustenta, en última instancia, en las decisiones de compra del Estado y que los agentes privados tienen una mayor dependencia potencial de los contratos públicos como fuente de ingresos, empleo y oportunidades económicas.

Indicador B2. Dependencia de las subvenciones a empresas

Este indicador mide en qué medida la actividad productiva recibe apoyo financiero directo del Estado. Las subvenciones pueden reducir los costes de producción, mantener actividades que, de otro modo, podrían ser menos viables y hacer que las empresas, los trabajadores y los inversores dependan en mayor medida del apoyo financiero público continuado.



Las fuentes principales son las *Cuentas Nacionales* de la OCDE y *Government at a Glance*, complementadas, cuando es necesario, por Eurostat, las Estadísticas de Finanzas Públicas del FMI y fuentes comparables de cuentas nacionales. La medida abarca las subvenciones del sector público general a la producción y las importaciones, con arreglo al Sistema de Cuentas Nacionales normalizado internacionalmente. Las subvenciones se expresan como porcentaje del PIB y se utilizan directamente como puntuación: las subvenciones equivalentes al 1,5 % del PIB producen 1,50 puntos.

No se incluyen las desgravaciones fiscales, los préstamos preferenciales, las garantías ni las aportaciones de capital público. Por lo tanto, unas puntuaciones más altas indican una mayor dependencia de la actividad económica productiva respecto a las transferencias directas del Estado, al tiempo que se mide deliberadamente una forma de apoyo público definida de manera restrictiva y comparable a nivel internacional.

Indicador C1. Huella de lo controlado por el Estado en la economía general

Este indicador mide la huella económica directa de las empresas en las que el Estado tiene una participación accionarial significativa. Un sector empresarial controlado por el Estado más amplio reduce la proporción de actividad productiva que se desarrolla de forma totalmente independiente de la propiedad estatal y aumenta el número de trabajadores, proveedores y consumidores cuyo entorno económico viene determinado por las empresas controladas por el Estado.

Indicator C1. State-controlled economic footprint

This indicator measures the direct economic footprint of enterprises in which the state holds a significant ownership stake. A larger state-controlled corporate sector reduces the proportion of productive activity occurring wholly independently of government ownership and increases the number of workers, suppliers and consumers whose economic environment is shaped by state-controlled firms.

The principal source is the World Bank Global Businesses of the State (BOS) database, supplemented where necessary by comparable World Bank country diagnostics, OECD material and official national SOE data. BOS identifies market-producing enterprises with significant direct or indirect government ownership.

The indicator measures revenues of state-participated enterprises relative to GDP. SOE revenues equivalent to 15% of GDP therefore produce a score of 15.00. Higher scores indicate that a greater proportion of productive economic activity takes place within enterprises whose ownership ultimately gives the state direct economic influence.

Indicator C2. State ownership across market sectors

This indicator measures how broadly state ownership and control extend across commercial sectors. It complements C1 by capturing the breadth and sectoral reach of public ownership rather than simply the aggregate financial size of state-controlled enterprises.

La fuente principal es la base de datos "Global Businesses of the State" (BOS) del Banco Mundial, complementada, cuando es necesario, con diagnósticos nacionales comparables del Banco Mundial, material de la OCDE y datos oficiales nacionales sobre empresas estatales. BOS identifica las empresas con actividad en el mercado en las que el Estado tiene una participación significativa, ya sea directa o indirecta.

El indicador mide los ingresos de las empresas con participación estatal en relación con el PIB. Por lo tanto, unos ingresos de las empresas estatales equivalentes al 15 % del PIB dan lugar a una puntuación de 15,00. Las puntuaciones más altas indican que una mayor proporción de la actividad económica productiva tiene lugar en empresas cuya propiedad, en última instancia, otorga al Estado una influencia económica directa.

Indicator C2. Propiedad estatal en los diversos sectores del mercado

Este indicador mide el alcance de la propiedad y el control estatales en los distintos sectores comerciales. Complementa al indicador C1 al reflejar la amplitud y el alcance sectorial de la propiedad pública, en lugar de limitarse simplemente al volumen financiero agregado de las empresas controladas por el Estado.

La fuente principal es el indicador de la OCDE sobre regulación de mercados de productos (PMR), relativo a la calidad y el alcance de la propiedad pública. Examina el control estatal directo e indirecto en veinticuatro sectores, incluidas las principales industrias de red, utilizando información facilitada por las autoridades nacionales y revisada por expertos de la OCDE.

The principal source is the OECD Product Market Regulation (PMR) indicator on the quality and scope of public ownership. It examines direct and indirect State control across 24 economic sectors, including key network industries, using information supplied by national authorities and reviewed by OECD experts.

The original PMR scale ranges from 0 to 6 and is converted to the Index scale using $PMR\ value \div 6 \times 100$. Higher scores indicate that individuals and private firms operate in an economy where state ownership reaches more extensively across otherwise commercial markets, increasing the likelihood that employment, investment, supply relationships and competitive conditions are influenced by government-controlled economic actors.

Indicator D1. Economic activity entry burden

This indicator measures the extent to which an individual's ability to begin an independent economic activity depends on completing state-imposed procedures and obtaining formal authorisation. It captures a fundamental form of permission dependence: the administrative conditions that must be satisfied before a new business can legally operate.

The source is the World Bank Doing Business 2020 – Starting a Business indicator, the last globally complete edition of the dataset. It measures the procedures, time, official cost and minimum capital requirements involved in establishing a standard limited-liability company. The original World Bank score ranges from 0 to 100, where higher values indicate easier entry. It is reversed using $100 - source\ score$. Higher IEDS scores therefore indicate greater dependence on State procedures and approvals

La escala original de PMR oscila entre 0 y 6 y se convierte a la escala del Índice mediante la fórmula: $valor\ de\ PMR \div 6 \times 100$. Las puntuaciones más altas indican que los particulares y las empresas privadas operan en una economía en la que la propiedad estatal se extiende de forma más amplia por mercados que, de otro modo, serían comerciales, lo que aumenta la probabilidad de que el empleo, la inversión, las relaciones de suministro y las condiciones de competencia se vean influidas por agentes económicos controlados por el Gobierno.

Indicator D1. Carga para el acceso a la actividad económica

Este indicador mide en qué medida la capacidad de una persona para iniciar una actividad económica independiente depende de la realización de los trámites impuestos por el Estado y de la obtención de una autorización formal. Refleja una forma fundamental de dependencia de los permisos: las condiciones administrativas que deben cumplirse antes de que una nueva empresa pueda operar legalmente.

La fuente es el indicador «Creación de empresas» del informe «Doing Business 2020» del Banco Mundial, la última edición completa a nivel mundial del conjunto de datos. Mide los trámites, el tiempo, los costes oficiales y los requisitos mínimos de capital que conlleva la constitución de una sociedad de responsabilidad limitada estándar. La puntuación original del Banco Mundial oscila entre 0 y 100, donde los valores más altos indican una entrada más fácil en el mercado. Se invierte utilizando la fórmula $100 - puntuación\ de\ la\ fuente$. Por lo tanto, unas puntuaciones IDERE más altas indican una mayor de-



before individuals can transform an entrepreneurial initiative into formally recognised economic activity.

Indicator D2. Economic premises permitting burden

This indicator measures the administrative dependence involved in obtaining the State approvals required to establish and develop premises for economic activity. Construction permitting is used as a concrete and internationally comparable proxy for the wider universe of authorisations, inspections and administrative requirements that individuals and firms may encounter when creating a physical business operation. The source is the World Bank Doing Business – Dealing with Construction Permits indicator. It measures procedures, time and official cost associated with obtaining permits and completing a standard commercial building, together with the quality of building-control regulation. While construction permits do not encompass every administrative obstacle to establishing a business premise, they nevertheless provide a reliable indication of permission dependence because securing usable premises is a fundamental requirement for many economic activities and commonly involves interaction with several public authorities. The original score is reversed using $100 - \text{source score}$, so higher scores indicate greater dependence on State permissions.

Indicator D3. Professional activity access burden

This indicator measures the extent to which individuals depend on State authorisation and regulatory requirements in

pendencia de los trámites y autorizaciones estatales antes de que las personas puedan convertir una iniciativa empresarial en una actividad económica reconocida oficialmente.

Indicator D2. Carga para la obtención de permisos para el local físico de actividad

Se mide aquí la dependencia administrativa que supone la obtención de las autorizaciones estatales necesarias para establecer y desarrollar instalaciones destinadas a la actividad económica. La tramitación de permisos de construcción se utiliza como un indicador concreto y comparable a nivel internacional que representa el conjunto más amplio de autorizaciones, inspecciones y requisitos a los que pueden enfrentarse los particulares y las empresas a la hora de crear una operación empresarial física. La fuente es el indicador "Tramitación de permisos de construcción" del informe Doing Business del Banco Mundial. Mide los trámites, el tiempo y el coste asociados a la obtención de permisos y a la finalización de un edificio comercial estándar, junto con la calidad de la normativa de control de la construcción. Aunque los permisos de construcción no abarcan todos los obstáculos administrativos para alojar una empresa, proporcionan una indicación fiable de la dependencia existente respecto a los permisos, ya que conseguir locales aptos para el uso es un requisito fundamental para muchas actividades económicas y suele implicar la interacción con varias autoridades públicas. La puntuación original se invierte utilizando la fórmula $100 - \text{puntuación de la fuente}$, por lo que unas puntuaciones más altas indican una mayor dependencia de los permisos estatales.

order to exercise professional economic activities. It captures barriers including mandatory qualifications, licensing, reserved activities, compulsory professional membership, restrictions on business forms and other rules governing entry into regulated professions. The principal source is the OECD Product Market Regulation (PMR) sector database. The score is based on the unweighted average regulation of five broadly comparable professions: lawyers, accountants, architects, civil engineers and real-estate agents. Notaries are excluded because they do not constitute a separate comparable profession in many countries. PMR values range from 0, least restrictive, to 6, most restrictive. The average is converted using $\text{PMR average} \div 6 \times 100$. Higher scores indicate that an individual's capacity to earn a living through professional activity is more dependent on obtaining and maintaining State-defined permission to do so.

Indicator D4. Ongoing economic compliance burden

This indicator measures the recurring administrative dependence faced by private economic actors after an activity has already been established. It captures the extent to which continuing to operate requires sustained interaction with State-imposed accounting, tax, corporate-reporting, payroll and entity-management systems. The source is the TMF Group Global Business Complexity Index 2026, which assesses 81 jurisdictions using 292 indicators covering accounting and tax, legal entity management, and HR/payroll requirements. The published ranking runs from 1, the most complex jurisdiction, to 81, the least complex. It is converted using $(81$

Indicador D3. Carga para el acceso a una actividad profesional

Este indicador mide en qué medida las personas dependen de la autorización estatal y de los requisitos normativos para ejercer actividades económicas profesionales. Recoge barreras como las cualificaciones obligatorias, la concesión de licencias, las actividades reservadas, la afiliación profesional obligatoria, las restricciones sobre las formas jurídicas de las empresas y otras normas que regulan el acceso a las profesiones reguladas. La fuente principal es la base de datos sectorial de la OCDE sobre la regulación de los mercados de productos (PMR). La puntuación se basa en la media no ponderada de la regulación de cinco profesiones ampliamente comparables: abogados, contables, arquitectos, ingenieros civiles y agentes inmobiliarios. Se excluyen los notarios, ya que en muchos países no constituyen una profesión comparable independiente. Los valores de PMR oscilan entre 0, el menos restrictivo, y 6, el más restrictivo. La media se calcula utilizando la fórmula: $\text{media de PMR} \div 6 \times 100$. Las puntuaciones más altas indican que la capacidad de una persona para ganarse la vida mediante una actividad profesional depende en mayor medida de la obtención y el mantenimiento de una autorización definida por el Estado para hacerlo.

Indicador D4. Carga de las exigencias administrativas para seguir operando

Este indicador mide la dependencia administrativa recurrente a la que se enfrentan los agentes económicos privados



– rank) ÷ 80 × 100, so higher scores indicate greater ongoing compliance dependence. Estonia and Iceland are not covered by the 2026 GBCI and therefore receive the neutral mean score of the other 49 IEDS countries, 51.20. The indicator captures the continuing permission and compliance costs of remaining economically active, rather than the initial act of entering the market

una vez que ya se ha establecido una actividad. Refleja en qué medida el hecho de seguir operando requiere una interacción constante con los sistemas impuestos por el Estado en materia de contabilidad, fiscalidad, información corporativa, nóminas y gestión de entidades. La fuente es el Índice de Complejidad Empresarial Global 2026 del TMF Group, que evalúa 81 jurisdicciones utilizando 292 indicadores que abarcan requisitos contables y fiscales, de gestión de entidades jurídicas y de recursos humanos y nóminas. La clasificación publicada va del 1, que corresponde a la jurisdicción más compleja, al 81, la menos compleja. Se convierte mediante la fórmula (81 – puesto) ÷ 80 × 100, por lo que las puntuaciones más altas indican una mayor dependencia en materia de cumplimiento normativo continuo. Estonia e Islandia no están incluidas en el GBCI 2026 y, por lo tanto, reciben la puntuación media neutra de los otros 49 países del SEDI, que es de 51,20. Estas imputaciones se identifican de forma explícita. El indicador recoge los costes continuos de autorización y cumplimiento necesarios para mantenerse económicamente activo, más que el acto inicial de entrar en el mercado.



Key sources and bibliographical references

Fuentes y referencias bibliográficas esenciales

Where it is the case, the IEDS indicators for which each source has been used in full or in part are shown in brackets at the end of each entry. Further to these sources, various national government data have been consulted.

Donde es el caso, los indicadores del IDERE para los que cada fuente ha sido total o parcialmente empleada aparecen entre paréntesis al final de cada entrada. Además de estas fuentes, se ha consultado datos de varios gobiernos nacionales.

EUROPEAN INVESTMENT BANK (EIB):

EIB Investment Survey 2025 – European Union Overview. European Investment Bank, Luxembourg, 2025.

URL: www.eib.org/publications/econ-eibis-2025-eu

EUROSTAT

Government Finance Statistics and National Accounts. European Commission, Luxembourg, various years.

URL: ec.europa.eu/eurostat

(A2, B2.)

INTERNATIONAL LABOUR ORGANIZATION (ILO):

- **ILOSTAT – Worker and Sector Profiles: Public Sector Employment.** Geneva, continuously updated database.

URL: ilostat.ilo.org/data

(A1)

- **“Who Powers the Public Sector?” ILOSTAT, Geneva, 2024.**

URL: ilostat.ilo.org/blog/who-powers-the-public-sector

(A1)

- **World Social Protection Report 2024–26:** Universal Social Protection for Climate Action and a Just Transition. International Labour Office, Geneva, 2024.

URL: ilo.org/publications/world-social-protection-report-2024-26

(A3)

- **World Social Protection Report 2024–26, Annex 6:** General Government Actual Expenditure on Social Protection Including and Excluding Healthcare. Geneva, 2024.

URL: webapps.ilo.org/static/english/reports/flagship/world_social_protection_report_2024-26/Annex.html

(A3)

INTERNATIONAL MONETARY FUND (IMF):
Government Finance Statistics (GFS) — Statement of Operations. Washington, DC, continuously updated database.
URL: data.imf.org/Datasets/GFS_S00
(A2, A3, B1, B2.)

IMD:
IMD World Competitiveness Yearbook 2024. International Institute for Management Development, Lausanne, 2024.
URL: imd.org/centers/wcc/world-competitiveness-center

NATIONAL STATISTICS OFFICE OF MALTA:
Regional Labour Supply by Place of Residence and Work: 2022. Valletta, 2023.
URL: nso.gov.mt/regional-labour-supply-by-place-of-residence-and-work-2022
(A1)

ORGANISATION FOR ECONOMIC CO-OPERATION AND DEVELOPMENT (OECD)

- **Government at a Glance 2025.** OECD Publishing, Paris, 2025.
URL: oecd.org/publications/government-at-a-glance-2025
(A1, A2, B1, B2.)
- **OECD Government at a Glance Database.** Paris, continuously updated.
URL: oecd.org/data/datasets/oecd-government-at-a-glance-database
(A1, A2, B1, B2.)
- **Government at a Glance: Latin America and the Caribbean 2024.** OECD Publishing, Paris, 2024.
URL: oecd.org/publications/government-at-a-glance-latin-america-and-the-caribbean-2024
- **“Employment in General Government.” In Government at a Glance 2025.** OECD Publishing, Paris, 2025.
URL: oecd.org/publications/government-at-a-glance-2025/employment-in-general-government
(A1)
- **Product Market Regulation Indicators — 2023 Update and Subsequent Country Assessments.** OECD, Paris, 2023–2026.
URL: oecd.org/topics/product-market-regulation
(C2, D3.)
- **Methodology for the 2018–2023 Product Market Regulation Indicators.** OECD, Paris.
URL: oecd.org/topics/product-market-regulation

- **“Size of Public Procurement.” In Government at a Glance 2025.** OECD Publishing, Paris, 2025.
URL: oecd.org/publications/government-at-a-glance-2025/size-of-public-procurement
(B1)
- **OECD Economic Surveys: Türkiye 2025.** OECD Publishing, Paris, 2025.
URL: oecd.org/publications/oecd-economic-surveys-turkiye-2025
(D3)
- **OECD Restoring Public Finances.** OECD Publishing, Paris, 2026.
URL: oecd.org/publications/restoring-public-finances
(B2)
- **OECD Social Expenditure Database (SOCX).** OECD, Paris, continuously updated.
URL: oecd.org/social/expenditure.htm
(A3)

TMF GROUP:
Global Business Complexity Index 2026. TMF Group, Amsterdam, 2026.
URL: tmf-group.com/globalassets/pdfs/gbci/tmf-group-gbci2026_report_eng.pdf
(D4)

UNITED NATIONS STATISTICS DIVISION (UNSD):
National Accounts Main Aggregates and Institutional Sector Accounts. United Nations, New York, continuously updated.
URL: unstats.un.org/unsd/nationalaccount
(A3)

WORLD BANK:

- **The Business of the State.** World Bank, Washington, DC, 2023.
URL: worldbank.org/en/publication/business-of-the-state
(C1)
- **Global Businesses of the State (BOS) Database.** World Bank, Washington, DC, 2023 and subsequent updates.
URL: worldbank.org/en/publication/business-of-the-state
(C1)
- **Doing Business: Comparing Business Regulation in 190 Economies.** World Bank, Washington, DC



URL: archive.doingbusiness.org/en/reports
(D1, D2.)

- **Doing Business: Business Ready (B-READY): Methodology and Data.** World Bank, Washington, DC, 2024–2025.
URL: worldbank.org/en/businessready
- **Doing Business — Corrected Historical Data and Methodological Documentation.** World Bank, Washington, DC.
URL: archive.doingbusiness.org/en/doingbusiness
(D2)
- **Doing Business — Dealing with Construction Permits.** World Bank, Washington, DC, 2019.
URL: archive.doingbusiness.org/en/doingbusiness
(D2)

The IEDS is avoids excessive methodological dependence on any single external institution. Its eleven indicators therefore draw on several major source families, principally the OECD, World Bank, ILO, IMF and TMF Group, with additional official and international sources used for validation and gap-filling where necessary. Some concentration nevertheless remains inevitable. OECD data have a comparatively important role. This partly reflects the availability of internationally harmonised data for developed economies and, in several cases, OECD's role as a compiler of national-accounts information rather than as the originator of the underlying statistics. World Bank sources also contribute substantially. The Index therefore combines institutional source diversity with methodological independence: Fundalib has independently defined its conceptual framework, indicator selection, transformations, weighting and aggregation.

El IDERE evita una dependencia metodológica excesiva de una única institución externa. Por lo tanto, sus once indicadores se basan en varias fuentes principales, principalmente la OCDE, el Banco Mundial, la OIT, el FMI y el Grupo TMF, a las que se suman otras fuentes oficiales e internacionales que se utilizan para la validación y para subsanar las lagunas cuando es necesario. No obstante, cierta concentración sigue siendo inevitable. Los datos de la OCDE desempeñan un papel relativamente importante. Esto refleja, en parte, la disponibilidad de datos armonizados a nivel internacional para las economías desarrolladas y, en varios casos, el papel de la OCDE como recopiladora de información sobre cuentas nacionales, más que como generadora de las estadísticas subyacentes. Las fuentes del Banco Mundial también contribuyen de manera sustancial. Por lo tanto, el Índice combina la diversidad de fuentes institucionales con la independencia metodológica: Fundalib ha definido de forma independiente su marco conceptual, la selección de indicadores, las transformaciones, la ponderación y la agregación.

The authors and the Foundation

Los autores y la Fundación



Bosco Aspe

Academic Director of the Foundation for the Advancement of Liberty and formerly its Chief Economist, he holds a degree in Global Governance, Economics & Legal Order from ESADE Business & Law School, specialising in advanced macroeconomics, international economics and financial valuation. He furthered his studies at the University of Malaya (Kuala Lumpur), Georgetown University (Washington, D.C.) and Sciences Po in Paris. Before joining the Foundation, he gained experience in financial auditing at Ernst & Young and in financial consultancy at Tactical Global Advisory.

Director Académico de la Fundación para el Avance de la Libertad y antes Economista Principal de la misma, es Graduado en Global Governance, Economics & Legal Order por ESADE Business & Law School, con especialización en macroeconomía avanzada, economía internacional y valoración financiera. Complementó su formación en la University of Malaya (Kuala Lumpur), Georgetown University (Washington, D.C.) y Sciences Po de París Antes de incorporarse a la Fundación adquirió experiencia en auditoría financiera en Ernst & Young (EY), y en asesoría financiera en Tactical Global Advisory.



Juan Pina

A political scientist with a Master's degree in Institutional Communication, he is the Secretary-General of the Foundation for the Advancement of Liberty as well as editor of its opinion magazine, AVANCE, and manager of the Foundation's publishing imprint Avance Libros para la Libertad. Juan is the author of several books of essays on political and economic freedom. He is a columnist and a regular contributor to various media outlets. His responsibilities at the Foundation include overseeing the comparative research department on freedom, which produces several other indices.

Politólogo y máster en comunicación institucional, es el Secretario General de la Fundación para el Avance de la Libertad, así como director de su revista de opinión AVANCE y del sello editorial de la Fundación, Avance Libros para la Libertad. Autor de varios libros de ensayo sobre la libertad política y económica, es columnista y contertulio en diversos medios. Entre sus tareas en la Fundación se encuentra la supervisión del área de investigación comparativa sobre la libertad, que produce varios índices más.



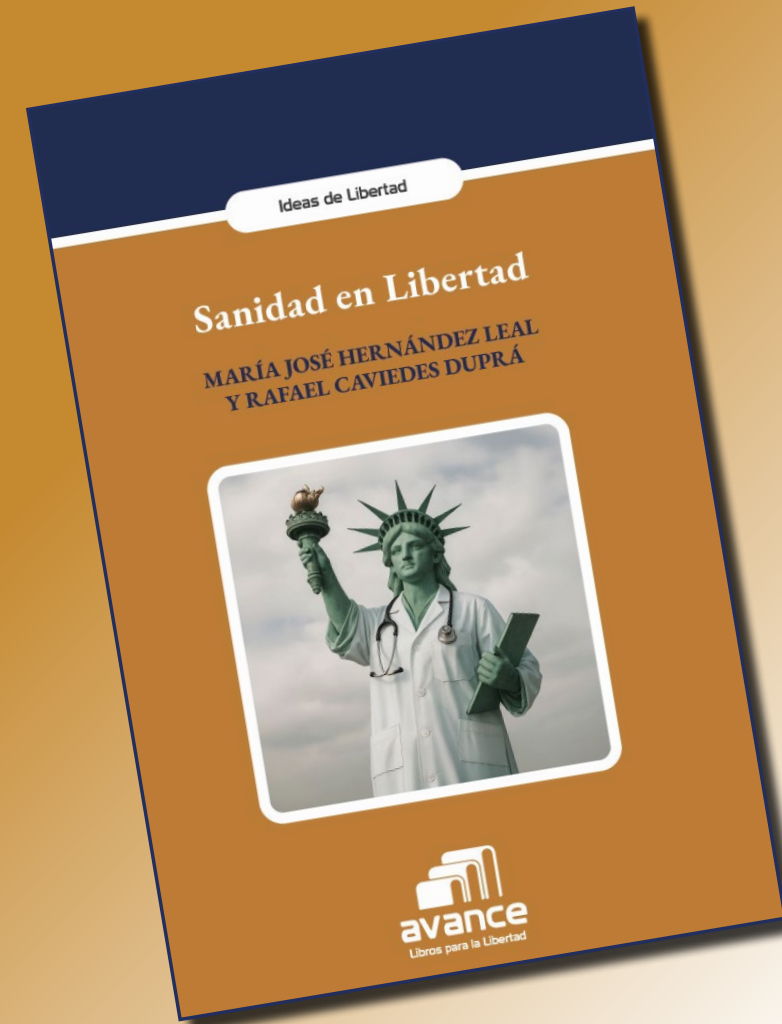


Fundalib

The Foundation for the Advancement of Liberty, or Fundalib, is a private think tank and activism entity based in Madrid, Spain. It aims at furthering the cause of both personal and economic freedom. To do so, Fundalib organizes events, conferences and campaigns, runs its own publishing imprint, produces audiovisual material including two awarded documentaries, and conducts its own research, often through indices that compare specific aspects of freedom, whether internationally or within Spain. The Foundation is keen on acting upon the ideas its research teams produce,

and thus engages in permanent advocacy and lobbying efforts to further economic and personal freedom. Fundalib publishes a monthly magazine in Spanish and is the national organiser for the International Economics Olympics. It is a partner of all the key pro-liberty international networks and platforms including Atlas Network, Epicenter, the Friedrich Naumann Foundation, the European Liberal Forum as well as major national think tanks working for freedom in specific countries. Over the years, Fundalib has received over ten international awards for its academic and advocacy projects on various areas.

La Fundación para el Avance de la Libertad (Fundalib) es un instituto de pensamiento y una entidad de activismo con sede en Madrid. Su objetivo es promover la causa de la libertad tanto personal como económica. Para ello, organiza eventos, conferencias y campañas, cuenta con su propio sello editorial, produce material audiovisual —incluyendo dos documentales galardonados— y lleva a cabo su propia investigación, a menudo mediante índices que comparan aspectos específicos de la libertad, tanto a nivel internacional como dentro de España. La Fundación se esfuerza por poner en práctica las ideas derivadas de sus estudios, y por ello lleva a cabo una labor permanente de sensibilización y lobbying para promover la libertad tanto económica como personal. Fundalib publica una revista mensual y es la organizadora nacional de las Olimpiadas de Economía. Es partner de las principales redes y plataformas internacionales pro-libertad, como Atlas Network, Epicenter, la Fundación Friedrich Naumann o el Foro Liberal Europeo, así como los principales think tanks nacionales homólogos en otros países. A lo largo de los años, Fundalib ha recibido más de diez premios internacionales por sus proyectos académicos y de defensa de la libertad en diversos ámbitos.



**YA A LA VENTA
EN LA LIBRERÍA
ONLINE DE LA
FUNDACIÓN:**

tienda.fundalib.org

Los profesores Caviades y Hernández ganaron con este estudio sobre las necesidades de liberalización de la Sanidad española el II Premio Carlos Alberto Montaner, organizado por la Fundación.



Index of Economic Dependence on the State (IEDS) 2026

The report you are holding measures and classifies the economic dependence on the state in fifty-one highly developed countries (members of the OECD or the EU, plus some similarly developed countries). In this way, the IEDS assesses how much individuals depend on the state in their capacity as economic agents. The lesser their dependence, the higher the country's score in this ranking.

Índice de Dependencia Económica Respecto al Estado (IDERE) 2026

El informe que tienes en tus manos mide y clasifica la dependencia económica respecto al Estado en cincuenta y un países altamente desarrollados (miembros de la OCDE o de la UE, además de algunos países con un nivel de desarrollo similar). De este modo, el IDERE evalúa en qué medida los individuos dependen del Estado en su calidad de agentes económicos. Cuanto menor sea su dependencia, mayor será la puntuación del país en esta clasificación.



www.fundalib.org

